

(公財) 滋賀県産業支援プラザ

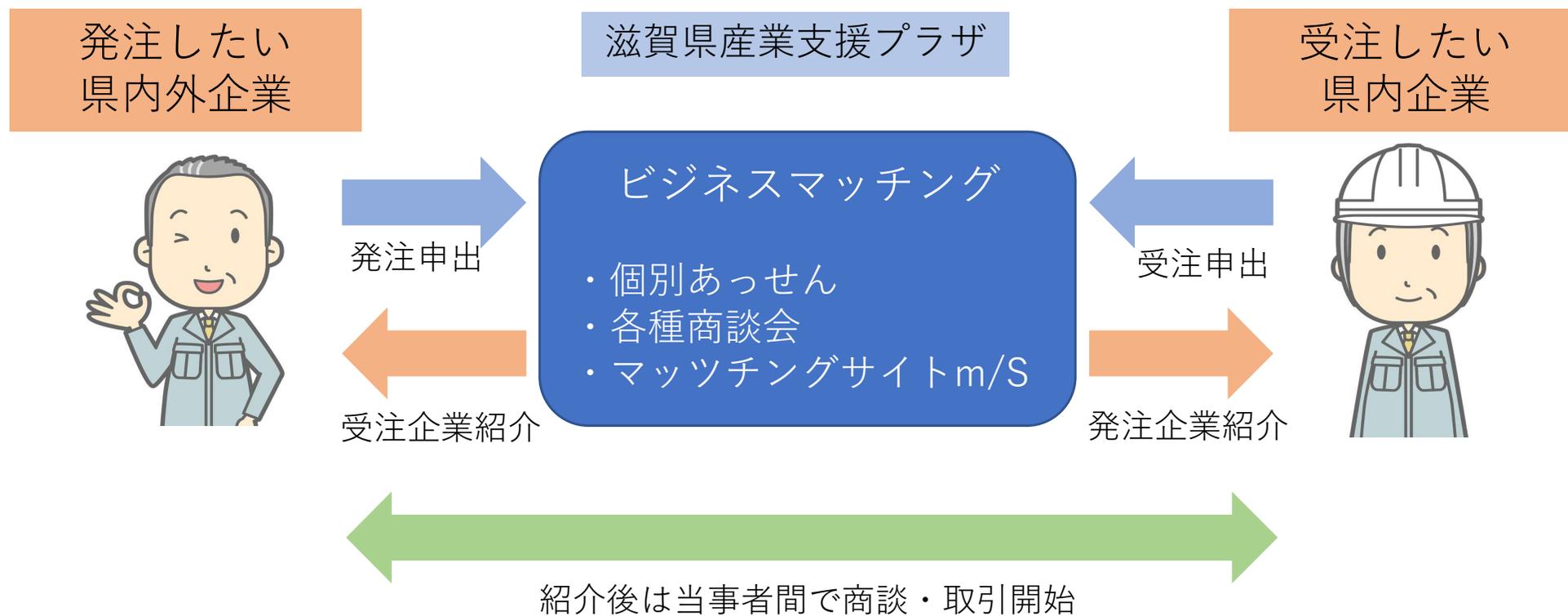
2024年度 販路開拓課業務のご案内

2024/03/01

(公財) 滋賀県産業支援プラザ
経営支援部 販路開拓課

発注企業と受注企業とのマッチングを支援します

当プラザでは、製造業（土木・建築業は除く）を対象に発注を希望する企業様に「個別あっせん」や「商談会」を通し受注企業とのマッチングを支援し、新規取引機会の拡大をお手伝いします。

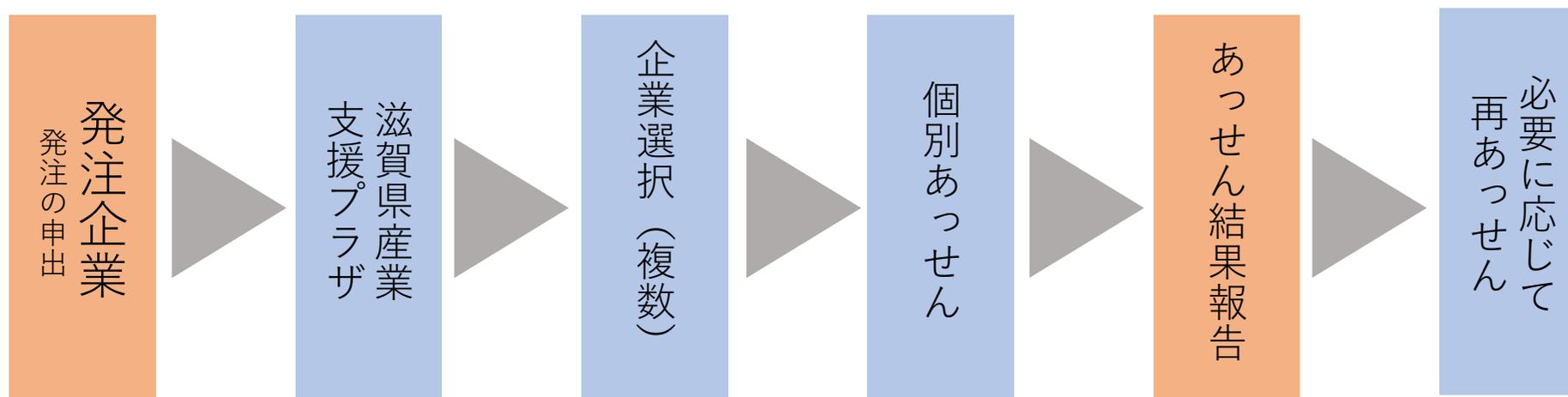


コーディネーターが「個別あっせん」や「各種商談会」を通し、発注企業と受注企業のビジネスマッチングを行い、取引拡大やビジネスパートナー探しを支援します。

「個別あっせん」でマッチングを支援します

県内受注企業の受注取引拡大を図るため、1000社強の登録企業（滋賀県内）から新しい仕事やパートナーを紹介します。

なお、個別あっせんや相談などの費用はすべて無料です。



※ あっせん申込可能な発注企業は国内の製造業者および商社で、受注企業は滋賀県内に製造拠点または開発拠点、営業拠点等を有する企業です。

発注企業様の受注企業選択の参考として「受注登録企業名簿」（約530社掲載）を下記サイトで公開しています。

https://www.shigaplaza.or.jp/lims/registered_companies

製造業受発注マッチングサイト「Lim/S」

Lim-Sは（公財）全国の企業様からの具体的な発注案件と、それを受注する滋賀県内企業との取引の活性化を目的とした、滋賀県産業支援プラザが運営する製造業受発注マッチングサイトです。

<https://www.shigaplaza.or.jp/lims/>



「発注情報」、「受注情報」（県内企業に限る）の掲載企業様を募集しております。併せて、県内の製造業（中小企業）様には「受注登録企業」への登録申込を受け付けております。

各種「商談会」でマッチングを支援します

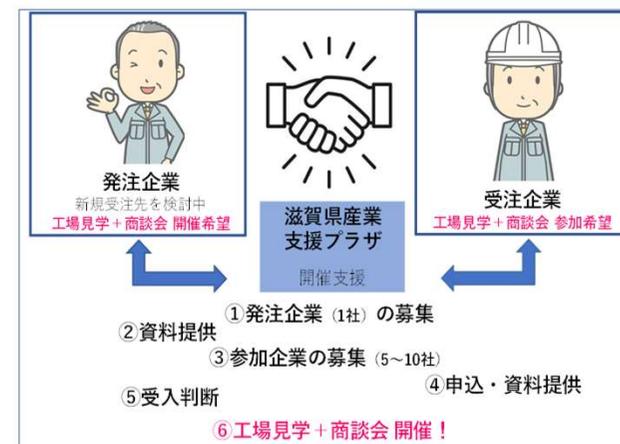
当プラザでは、製造業（土木・建築業は除く）を対象に発注を希望する企業様に複数の「商談会」（ビジネスマッチング）を準備し、受注企業とのマッチングを支援します。
ニーズに合った「商談会」（ビジネスマッチング）をご検討ください。

1. 個別商談会（しがビジネスマッチング）

発注企業様の様々なニーズ（形式・方法・日時・面談時間・場所など）にカスタマイズしたマッチング支援で、主に具体的な発注案件をお持ちの発注企業様を対象としており、2～3か月ごとに発注企業様の公募を行います。

大規模商談会では公募から開催まで4～6か月間掛かる商談会ですが、この商談会では公募から1.5～2か月で開催が可能で、発注企業様のニーズにタイムリーに対応できるのが特徴です。

	開催形式	面談形式	開催日時	開催場所
個別 カスタム 商談会 型	公募型	リアル オンライン 併用	1日集中型	県内会場
	受注企業 指名型			
	併用型		案件毎等 分散型	企業内会場 (滋賀県内企業 に限る)



※ 工場内開催は滋賀県内企業様限定です。

受注企業指名型

Webの「受注登録企業名簿」から面談希望の受注企業を選んでいただき、当プラザで面談希望企業と調整させていただきます。

なお、すべて面談ができるとは限りませんので、よろしくお願い申し上げます。

https://www.shigaplaza.or.jp/lims/registered_companies

2. しがビジネスマッチング会in草津（2024年7月10日、11日開催）

具体的案件があったり今後に対するサプライヤーを開拓を目的に、発注希望企業複数に対し複数の受注企業（県内）と直接商談（オンライン含む）の個別面談形式による商談会です。2024年度は7月10日（水）、11日（木）に草津市で開催を予定しています。

2023年開催の「しがビジネスマッチング会in草津」の実績

発注企業：63社（リアル49社、オンライン14社）

延べ264面談（リアル230面談、オンライン34面談）

受注企業：85社（リアル64社、オンライン21社）

参加者様の声

発注企業様・・・加工したサンプルや図面・資料を見せながら具体的な商談ができた。
取引がなかった企業に出会い、前向きなお話をいただいた。
早期訪問して具体的な商談につなげたい。



3. 滋賀・三重・岐阜「モノづくり商談会 in SHIGA」 (2024年12月5日開催)

具体的案件があったり今後に対するサプライヤーを開拓を目的に、発注希望企業複数に対し複数の受注企業（3県内）と直接商談（オンライン含む）の個別面談形式による商談会です。より多くの受注企業との面談が可能で、開催場所は1年ごとに持回りで開催となります。2024年度は12月5日（木）に滋賀県米原市で開催を予定しています。

2023年開催の『三重・岐阜・滋賀「モノづくり商談会 in GIFU」』（岐阜県大垣市開催）の実績

発注企業：53社（リアル43社、オンライン10社）
延べ245面談（リアル206面談、オンライン39面談）
受注企業：129社（リアル95社、オンライン34社）



4. 関西・四国合同広域商談会

具体的案件があったり今後に対するサプライヤーを開拓を目的に、発注希望企業複数に対し複数の受注企業（関西・四国・鳥取の11県内）と直接商談（オンライン含む）の個別面談形式による商談会です。

より広範囲の多くの受注企業との面談が可能で、2023年度も2月15日、16日に「京都パルスプラザ」（京都市伏見区）で開催を予定しています。

2023年開催の「関西・四国合同広域商談会」の実績

発注企業：157社（東北、関東、中部、近畿、中国・四国、九州）

延べ1347面談（リアル、オンライン）

受注企業：405社（リアル、オンライン延べ数）

面談数：1270面談



スケジュール調整専用サイト（EventHub）で面談スケジュールの調整およびオンライン面談を行います。



京都パルスプラザ

5. 発注企業様のニーズに合わせて様々なマッチングステージを用意

(公財) 滋賀県産業支援プラザでは通年を通し、「個別あっせん」から「大規模商談会まで具体的な発注案件対応から今後に対するサプライヤー開拓など、様々な発注企業様のニーズに合わせてマッチングステージを用意しております。

ご関心があるマッチングステージがございましたら、下記担当者までお問合せください。

(公財) 滋賀県産業支援プラザ 経営支援部 販路開拓課

個別あっせん・個別商談会担当：コーディネーター 宇那木 潤

商談会担当：コーディネーター 上林 英司

E-mail：shodan@shigaplaza.or.jp

TEL：077-511-1413 FAX：077-511-1418

2024年度 商談会開催予定

	商談会（イベント）名	開催時期 （予定）	参加発注企業	参加受注企業	主な目的
1	個別商談会 「しがビジネスマッチング」	年4～6回	1回募集に付 5～10社程度	発注企業1社に付 3～6社程度	・ 具体的案件対応
	☆営業力UPセミナー	6月			・ 営業力向上
2	しがビジネスマッチング会 in 草津	7月10、11日	40社程度	60社程度	
3	滋賀・三重・岐阜 「モノづくり商談 in SHIGA」	12月5日	60社程度	100社程度	・ 具体的案件対応 ・ 今後に対する サプライヤーの開拓
4	関西・四国広域合同商談会 (11県)	2月中旬	200社程度	500社程度	・ 今後に対する サプライヤーの開拓 ・ 具体的案件対応

その他、各種セミナー、出張相談会、無料弁護士相談、研究会等を実施します。